



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE MÉXICO

FACULTAD DE DERECHO

LICENCIATURA EN DERECHO



Denominación de la asignatura:

Mediación y Arbitraje

Clave: Semestre: Orientación: Número de Créditos:

9º o 10º Semestres

6

Carácter: Horas Teóricas Prácticas Horas por semana Horas por semestre

Optativa 3 0 3 48

Modalidad Tipo Duración del curso

Curso Teórica Semestral

Seriación indicativa u obligatoria antecedente:

Derecho Sucesorio.

Seriación indicativa u obligatoria subsecuente:

Ninguna

Objetivo general de la asignatura:

Comprenderá la aplicación eficiente de mecanismos alternativos de solución de conflictos, con énfasis en la negociación, entregando los elementos técnicos y las herramientas de aplicación práctica e interpretativa para la búsqueda de acuerdos eficaces y duraderos.

Temario

Horas

Teóricas Prácticas

Unidad 1. El Conflicto y su Gestión Tradicional.

- 1.1. Definición.
- 1.2. Elementos conceptuales del conflicto.
- 1.3. Factores que generan el conflicto.
- 1.4. Manejo y solución de los conflictos.
- 1.5. Proceso de análisis y transformación de los conflictos.
- 1.6. Ética en la resolución de conflictos.

7

0

<p>Unidad 2. Métodos Alternativos de Solución de Conflictos.</p> <p>2.1. Desarrollo Histórico. 2.2. Perspectiva Nacional e Internacional. 2.3. Ventajas y desventajas de su aplicación. 2.4. La equidad como principio rector de los Métodos Alternativos de Solución de Controversias. 2.5. Clases de Métodos Alternativos de Solución de Controversias.</p>	5	0
<p>Unidad 3. La Negociación</p> <p>3.1. Como negociar. 3.2. Construcción de las bases para la negociación. 3.3. La Negociación como proceso. 3.4. La anatomía de la negociación. 3.5. La teoría de la satisfacción. 3.6. Estrategias. 3.7. Tres elementos decisivos: tiempo, información y poder. 3.8. Los Modelos de Negociación 3.8.1. Modelo Competitivo. 3.8.2. Modelo Cooperativo. 3.8.3. Modelos Híbridos. 3.8.4. Los elementos de cada modelo. 3.9. Margen de negociación en el Modelo competitivo y modelo cooperativo. 3.9.1. Ventajas y desventajas. 3.10. El Modelo Cooperativo de Negociación. 3.10.1. Las partes. 3.10.2. Los intereses 3.10.3. Las opciones y alternativas. 3.10.4. Los criterios objetivos. 3.11. El cierre de las negociaciones. 3.12. La preparación de las negociaciones. 3.13. Negociaciones internacionales.</p>	17	0
<p>Unidad 4. La Mediación</p> <p>4.1. Modelos de mediación. 4.2. Elementos y Requisitos de la mediación. 4.3. Características: voluntariedad, confidencialidad, imparcialidad y neutralidad. 4.4. Etapas del proceso de mediación. 4.5. Principios generales de mediación.</p>	6	0
<p>Unidad 5. El Arbitraje.</p> <p>5.1. Arbitraje institucional y ad-hoc. 5.2. Definición, clases y marco jurídico. 5.3. Cláusulas relevantes. 5.4. Particularidades de la función del árbitro. 5.5. El Procedimiento arbitral. 5.6. Derecho aplicable al fondo de la disputa. 5.7. Resoluciones del tribunal arbitral y el laudo. 5.8. La impugnación del laudo (nulidad, reconocimiento y ejecución). 5.9. Jurisprudencia arbitral.</p>	8	0

Unidad 6. Métodos Alternativos de Solución de Conflictos en los tratados de libre comercio.			
6.1.	TLCAN.	5	0
6.2.	Unión Europea.		
6.3.	Otros tratados.		
Total de horas teóricas		48	
Total de horas prácticas			0
Suma total de horas		48	
Bibliografía Básica.			
<p>Alcántara Torres, Alejandro. <i>El Arbitraje de Consumo</i>, Universidad Latinoamericana, México, 2003. Briseño Sierra, Humberto. <i>El Arbitraje Comercial, Doctrina y Legislación</i>, Limusa, México, 2001. Cortés Ortega, Ligia Aurora. <i>La Mediación como Instrumento Jurídico en la Violencia Intrafamiliar</i>, Memoria del II Congreso Nacional de Mediación, UNAM, México, 2002. Gorjón Gómez Francisco. <i>Arbitraje Comercial y Ejecución de Laudos</i>, McGraw Hill, México, 2004. Neuman, Elías. <i>Mediación Penal</i>, Universidad, Argentina, 2005. Pastrana Aguirre, Laura Aída. <i>Mediación en el Sistema Procesal Acusatorio en México</i>, Flores Editor y Distribuidor, México, 2009. Peña González, Oscar. <i>Mediación y Conciliación Extrajudicial</i>, Flores Editor y Distribuidor, México, 2010. Urribari Carpinteiro, Gonzalo. <i>El Arbitraje en México</i>, Porrúa, México, 2003.</p>			
Bibliografía Complementaria			
<p>Barreiro, Telma. <i>Conflictos en el Aula</i>, Ediciones Novedades Educativas, Argentina, 2000. Bodnar, Pablo D. <i>Manual de Mediación</i>, La Cañada, Cuba, 2000. Bodnar, Pablo D. <i>El Mediador en la Comunidad</i>, La Cañada, Cuba, 2001. González Martín, Nuria. <i>Arbitraje Comercial Internacional</i>, Porrúa-UNAM, México, 2007. Gorjón Gómez, Francisco Javier. <i>Mediación y Arbitraje</i>, Porrúa, México, 2009. Moore, Christopher. <i>El Proceso de Mediación</i>, EDC, Argentina, 2008. Neuman, Elías. <i>La Mediación Penal y La Justicia Restaurativa</i>, Porrúa, México, 2005. Silva Silva, Jorge A. <i>Arbitraje Comercial Internacional en México</i>, Oxford, México, 2001. Stella Álvarez, Gladys. <i>La Mediación y el Acceso A Justicia</i>, Rubinzal Culzoni Ed., Argentina, 2003.</p>			
Sugerencias didácticas.		Mecanismos de evaluación del aprendizaje de los alumnos.	
<ul style="list-style-type: none"> - Exposición del maestro - Técnicas de cuchicheo - Lecturas obligatorias - Mesas redondas - Discusión de casos reales en grupo - Proyección de láminas y acetatos - Conferencia por profesores Invitados - Philips 6-6 - Lluvia de ideas - Técnica de panel - Técnica del debate - Solución de casos prácticos por los alumnos 		<ul style="list-style-type: none"> - Exámenes parciales - Trabajos y tareas fuera de clase - Exámenes finales - Participación en clase - Concurso entre los alumnos sobre un tema a desarrollar - Asistencia a clases (80%) - Presentación de una tesina 	

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">- Exposición audiovisual- Seminarios- Trabajos de investigación | |
|---|--|

Perfil profesiográfico del docente.

Contar con el título de Licenciado, o grado de Especialista, Maestro o Doctor en Derecho, en alguna disciplina afín a las ciencias sociales que compruebe que posee amplios conocimientos y experiencia en los temas específicos y afines a la asignatura.